

Sales Engineer

Klient:

Svetový líder v oblasti technických riešení pre priemyselný sektor.

Aké pracovné činnosti budete u nás vykonávať?

- ✓ Starostlivosť o pridelených zákazníkov vo Vašom regióne
 - Pridelíme vám zákazníkov, pre ktorých budete reprezentantom našej spoločnosti. Očakávame od vás budovanie a udržiavanie profesionálnych obchodných vzťahov a poskytovanie technickej a obchodnej podpory zákazníkom.
- ✓ Akvizícia nových zákazníkov
 - Ako dobrý obchodník by ste mali byť schopný zanalyzovať potreby potenciálnych zákazníkov a prezentovať a predávať komplexné riešenia produktov a služieb. S tým je spojená príprava obchodných ponúk, dohadovanie dodacích a platobných podmienok, príprava zmlúv a uzatváranie zmluvných vzťahov so zákazníkmi.
 - Je dôležité sledovať bonitu a platobnú disciplínu zákazníkov a predkladať návrhy na poistenie zákazníka.
- ✓ Sledovanie trhu
 - Je nevyhnutné neustále monitorovať a analyzovať trh, zákazníkov, konkurenčné aktivity na trhu a navrhovať opatrenia pre úspešnú akvizíciu.
- ✓ Reporting
 - V našom tíme si zdieľame získané informácie o obchodných aktivitách, zákazníkoch a ich požiadavkách a vypracovávame príslušné reporty.
- ✓ Vzdelávanie a samovzdelávanie
 - Vaša silná expertíza je našim cieľom a preto sa budete aktívne zúčastňovať na lokálnych i medzinárodných vzdelávacích akciách spoločnosti SEW EURODRIVE a taktiež rozvíjať znalosti a kompetencie formou samovzdelávania.
- ✓ Spolupráca na tvorbe stratégií spoločnosti a plánovanie
 - Ako jeden z kľúčových zamestnancov spoločnosti sa budete aktívne podieľať na tvorbe stratégií ďalšieho smerovania spoločnosti a v súlade s ňou vypracujete príslušné plány v oblasti cieľov, aktivít, zdrojov a kompetencií.
- ✓ Koordinácia príslušného tímu
 - Vašou úlohou bude usmerniť a skoordinať pracovnú činnosť tímu kolegov v rámci zákaznickeho projektu takým spôsobom, aby požiadavka / dopyt zákazníka bol uspokojený na požadovanej úrovni.

Aký profil kandidáta hľadáme?

- Máte technické vzdelanie /SŠ alebo VŠ/
- Pracovali ste na obdobnej obchodnej pracovnej pozícii (aspoň 3 roky)
- Ste ochotný cestovať k zákazníkom na dennej báze
- Ovládáte anglický alebo nemecký jazyk na pokročilej úrovni
- Disponujete vodičským preukazom sk. B
- Máte veľmi dobré obchodné zručnosti, reprezentatívne vystupovanie, komunikačné, prezentačné a organizačné schopnosti, aktívny prístup, vytrvalosť a flexibilitu



Prečo je zaujímavé pracovať v spoločnosti?

- Zázemie celosvetovo popredného výrobcu techniky, ktorého výrobky sú synonymom rozmanitosti, kvality, spoľahlivosti a inovácie.
- Dodávateľ špičkových technológií a aplikácií pre popredné výrobné spoločnosti na Slovensku vrátane automobilového priemyslu.
- Vysoká úspešnosť spoločnosti na Slovensku premietajúca sa v hospodárskych výsledkoch, raste, rozširovaní produktového a zákazníckeho portfólia.
- Špičkové moderné priestory spoločnosti v BA regióne.
- Rodinná atmosféra a výborné pracovné vzťahy.
- Odborný rast, bohatá ponuka odborných produktových školení.
- Poskytovanie jazykových školení.

Plat:

Dohodou, od 1800 EUR vyššie podľa skúseností kandidáta.

Kontakt:

Marian Mitošinka

súHRa s.r.o.

mitosinka@suhra.sk

0948 886 285

www.suhra.sk